

Sheeva Solution 導入による 事業者側のメリット



1 売り上げ拡大

- ・日本国内におけるコネクテッドカーの車両台数は、年々増加傾向にあり、2030年には3000万台を超える予想。
- ・新車販売台数に占めるコネクテッドカーの割合は2035年で約9割となる見込み。(国交省データ参照)
- ・Sheevaが搭載された車もコネクテッドカーの普及に乗じて増加。この顧客層を取り入れられた事業者の売上拡大に寄与。



2 ブランディング/マーケティング活動への活用

クルマと事業者がつながるメリットを最大限生かした次のサービスを活用できます。



SheevaLMS™

顧客ロイヤリティ向上の施策として
ドライバーに対する
ポイント連携/付与の管理や
マーケティングキャンペーン運用を
支援します。



SheevaAds™

事業者施設の近隣において
ドライバーやドライビング状況に応じた
広告やクーポンの発行を展開できます。



SheevaInsights™

クラウド型プラットフォームで
各サービスの取引データを分析。
車両・ドライバーの行動傾向や
割引反応を可視化し、
収益最大化・サービス改善・リピーター
獲得につなげます

3 異業種連携による新たなビジネスの創出

クルマを起点とした事業間連携で新たなビジネスを創りませんか？



駐車場



小売店・レストラン

近隣駐車場と商業施設との連携で
満車時の機会損失を削減



EVチャージャー



カーサイド
ピックアップ

EV充電中の時間を有効活用



ガソリンスタンド

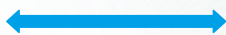


観光協会

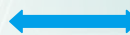
給油所で近隣観光施設の
クーポン発行

4 追加ハードウェアなしでシステム導入が可能

API連携だけでSheevaのサービスを導入できます。



Connected



APIs



ガソリン
スタンド



EVチャージャー



駐車場



ドライブスルー



カーサイド
ピックアップ



有料道路

採用実績



OEM/Tier1

- Stellantis社のシトロエン-C3エアクロスに搭載
- 1000台強の車両にサービスイン（2024年2月～）
- 新たにインド系OEMからサービス導入に関する見積依頼受領



サービサー

- IndiaOilと連携しインド全土32,000か所のガソリンスタンドと連携
- 駐車場/EVのユースケース開拓プロジェクト順次稼働中



IndianOil
The Energy Of India

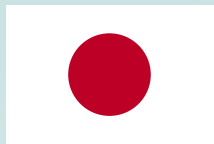


OEM/Tier1

- 2社のOEMと2025年にサービス開始予定 他数社とPoC検討中

サービサー

- 全米カバー率 11,000か所（駐車場） 11,000か所（ガソリンスタンド）
12,000か所（EV充電） 99%（有料道路）



OEM/Tier1

- 3社とPoC開発着手

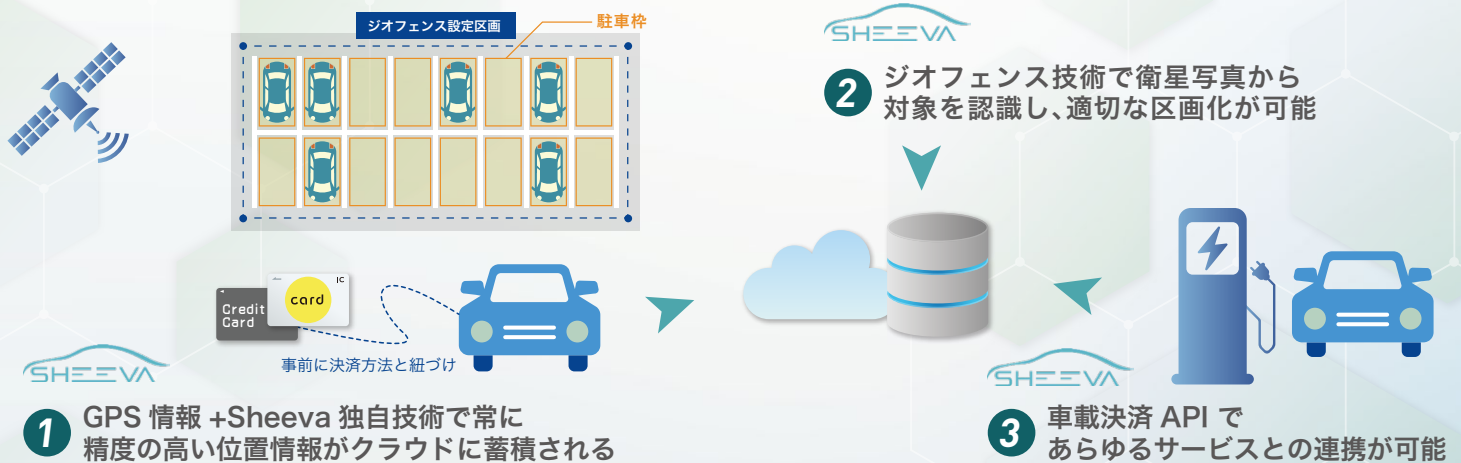
サービサー

- 複数の駐車場事業者 EV事業者 ガソリンスタンド事業者とのPoC検証実施中

Sheeva技術の3つのポイント

- ▶ **車の位置を高精度に検出**
- ▶ **ジオフェンス技術で適切に区画化**
- ▶ **APIであらゆるサービスと連携**

車の正確な位置情報から利用者を特定し料金を決済する



萩原エレクトロニクス株式会社
ニュービジネスイノベーション部
〒461-0005 名古屋市東区東桜2-2-1 高岳パークビル
TEL:052-931-3528

チラシのデータ版
ダウンロードはこちら



アンケートQRコードはこちら
イベントのご感想をお聞かせください
アンケートにご協力をお願いします

